

物価高騰に
負けない!本気の価格交渉
準備講座無料受講
できます!

～2回目、3回目の値上げが出来ずお困りの方、必聴～

「もうこれ以上は…」と諦める前に。2回目、3回目の値上げに踏み切れず悩んでいるあなたへ

原材料費やエネルギーコストの高騰が続くなか、「価格に転嫁したくてもできない…」「交渉の切り出し方がわからない…」そんな声が多く寄せられています。本講座では、自社の現状を客観的に整理し、価格交渉に向けた準備や、価格以外での対策も含めて実践的に学びます。「うちは値上げできない業種だから…」と思っていた事業者さんが、少しの工夫で収益を改善した事例も多数ご紹介!

「価格交渉は苦手」「交渉なんてしたことがない」という方にこそ、経営を守るための「本気の一手」を、今こそ一緒に見つけませんか?

セミナーカリキュラム

※ 最新情報提供のため、
内容が一部変わる場合があります。

① 価格交渉のお悩みごと

- 経営者が値上げを躊躇する7つの理由
- お客様が商品を購入する判断基準

② 脱・価格競争3つの着眼点

- お客様のお困りごとに着目する
- お客様に伝えるべき感情的価値と機能的価値

③ 会社のお金の構造と交渉の根拠

- まずおさえるべき会社のお金の構造
- 原価高騰による利益減少額の算出方法は?
- 値上げ交渉による利益回復はするのか?

④ 価格交渉以外の方法で乗り切るには

- 少しの頑張りや変化で経営がどれだけ好転するのか確認してみよう



〈講師プロフィール〉



(株)ソウルスウェットカンパニー
代表取締役
ビジョン実現コンサルタント
中小企業診断士

なか みつ かず ゆき

仲光 和之氏

経営者の「想い」を「カタチ」にする『ビジョンと経営数字の専門家』。「また明日も行きたいと思える会社」を一社でも増やすため、経営理念の策定・浸透を通じた組織風土づくりを支援している。また少ない知識で財務内容を把握する「お金のブロックパズル」を使い、会社のビジョン実現をお金の面からもサポートしている。全国の商工会議所、商工会等で多数の登壇実績あり。記憶にしっかりと残るワーク主体のセミナーが好評。

日時 令和7年10月28日(火) 14:00～16:00

会場 足利商工会議所 足利市通3丁目2757 対象者 中小・小規模事業者

主催 足利商工会議所 担当 商業観光課 TEL.0284-21-1354

(FAXは切り取らずに送信してください)

(申込締切日:10月24日(金)まで)

足利商工会議所 行 FAX 0284-21-6294

10/28(火) 開催 価格交渉準備講座 受講申込書

定員
30名
※先着順(会員・非会員問わず)
受講料
無料

会社名		TEL	
住所		FAX	
受講者名		受講者名	